

TEMA 2:  
TEORÍAS DEL COMERCIO  
INTERNACIONAL (I)

# ÍNDICE

- 2.1. la ventaja absoluta y la ventaja comparativa
- 2.2. Comercio con un factor productivo: el modelo de Ricardo
- 2.3. Comercio con dos factores productivos: el modelo de Heckscher-Ohlin
- 2.4. El modelo estándar de comercio

## **2.1. El principio de la ventaja absoluta y el principio de la ventaja relativa**

### **El principio de la ventaja absoluta**

Cada país debería especializarse en la producción y exportación del bien en cuya producción es más eficiente que cualquier otro país (aquel en el que tiene ventaja absoluta) e importar el bien que produce el otro país.

### Ejemplo:

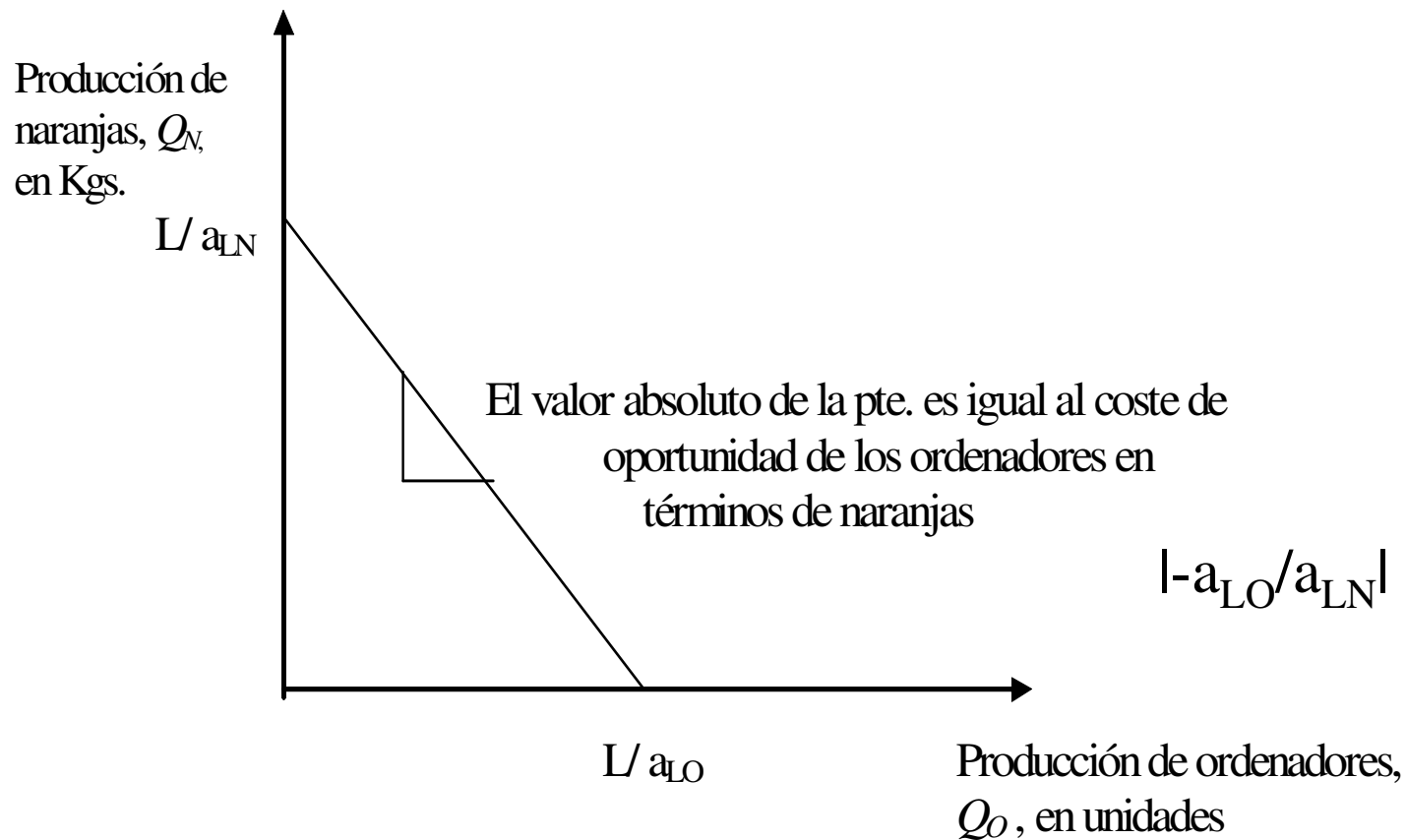
- 2 países (España y EE.UU.)
- 2 bienes (Naranjas, N; y Ordenadores, O)
- 1 factor de producción (Trabajo, L)
- $a_{LN}$  : requerimientos factoriales (horas de trabajo) para producir una unidad de naranjas (1 Kg.).
- $a_{LO}$  : requerimientos factoriales (horas de trabajo) para producir una unidad de ordenadores ( 1 ordenador).
- \* se refiere al país extranjero (EE.UU. en este caso)

	En España	En EE.UU.
1 Kg. de Naranjas	<b>2 horas</b>	<b>2'5 horas</b>
1 Ordenador	<b>4 horas</b>	<b>1 hora</b>

- Dado que  $a_{LN} < a_{LN}^*$  ( $2 < 2,5$ )  $\Rightarrow$  España tiene ventaja absoluta frente a EE.UU. en la producción de naranjas (es decir, dicho bien puede producirse a un coste más bajo en España que en EE.UU.)
  - Dado que  $a_{LO} > a_{LO}^*$  ( $4 > 1$ )  $\Rightarrow$  EE.UU. tiene ventaja absoluta frente a España en la producción de ordenadores (es decir, dicho bien puede producirse a un coste más bajo en EE.UU. que en España)
- Ambos países salen ganados si exportan el bien en el que poseen ventaja absoluta e importan el otro.
- Podemos demostrarlo comparando los precios relativos en autarquía y en libre comercio

## Figura 2-1 Frontera de posibilidades de producción

Para un país,  $a_{LN}Q_N + a_{LO}Q_O \leq L$  (conjunto de PP)  
 $=$  (Frontera)



## Precios relativos y oferta

Tasa de salario por hora:  $P_O / a_{LO}$

$$P_N / a_{LN}$$

Los trabajadores se desplazarán al sector con mayor salario

Sólo si  $P_O / P_N = a_{LO} / a_{LN}$  se producirán ambos bienes

➤ En autarquía el precio relativo de los bienes es igual a su coste de oportunidad (es decir, a sus requerimientos relativos de trabajo por unidad)

➤ La economía se especializará en la producción de un bien si su precio relativo excede su coste de oportunidad

Costes de oportunidad (= Precios relativos en autarquía)

	En España	En EE.UU.
Naranjas	<b>0.5 Os. /Kg. N</b>	<b>2.5 Os. /Kg. N</b>
Ordenadores	<b>2 Kgs. N / O</b>	<b>0.4 Kgs. N / O</b>

➤ España puede comprar O a EEUU por 0,4 N (1 h)

(4 h en autarquía)

➤ EEUU puede comprar N a España por 0,5 O (0,5 h)

(2,5 h en autarquía)

Otro ejemplo:

	En España	En EE.UU.
1 Kg. de Naranjas	<b>2 horas</b>	<b>1'5 horas</b>
1 Ordenador	<b>4 horas</b>	<b>1 hora</b>

Otro ejemplo:

	En España	En EE.UU.
1 Kg. de Naranjas	<b>2 horas</b>	<b>1'5 horas</b>
1 Ordenador	<b>4 horas</b>	<b>1 hora</b>

**EE.UU. tiene ventaja absoluta en la producción de ambos bienes !!**

¿Existirá comercio internacional?

## Costes de oportunidad (Precios relativos en autarquía)

	En España	En EE.UU.
Naranjas	<b>0.5 Os. /Kg. N</b>	<b>1.5 Os. /Kg. N</b>
Ordenadores	<b>2 Kgs. N / O</b>	<b>0.67 Kgs. N / O</b>

$$a_{LN} / a_{LO} < a_{LN}^* / a_{LO}^*$$

$$a_{LN} / a_{LN}^* < a_{LO} / a_{LO}^*$$

➤ España tiene una ventaja comparativa frente a EE.UU. en la producción de naranjas

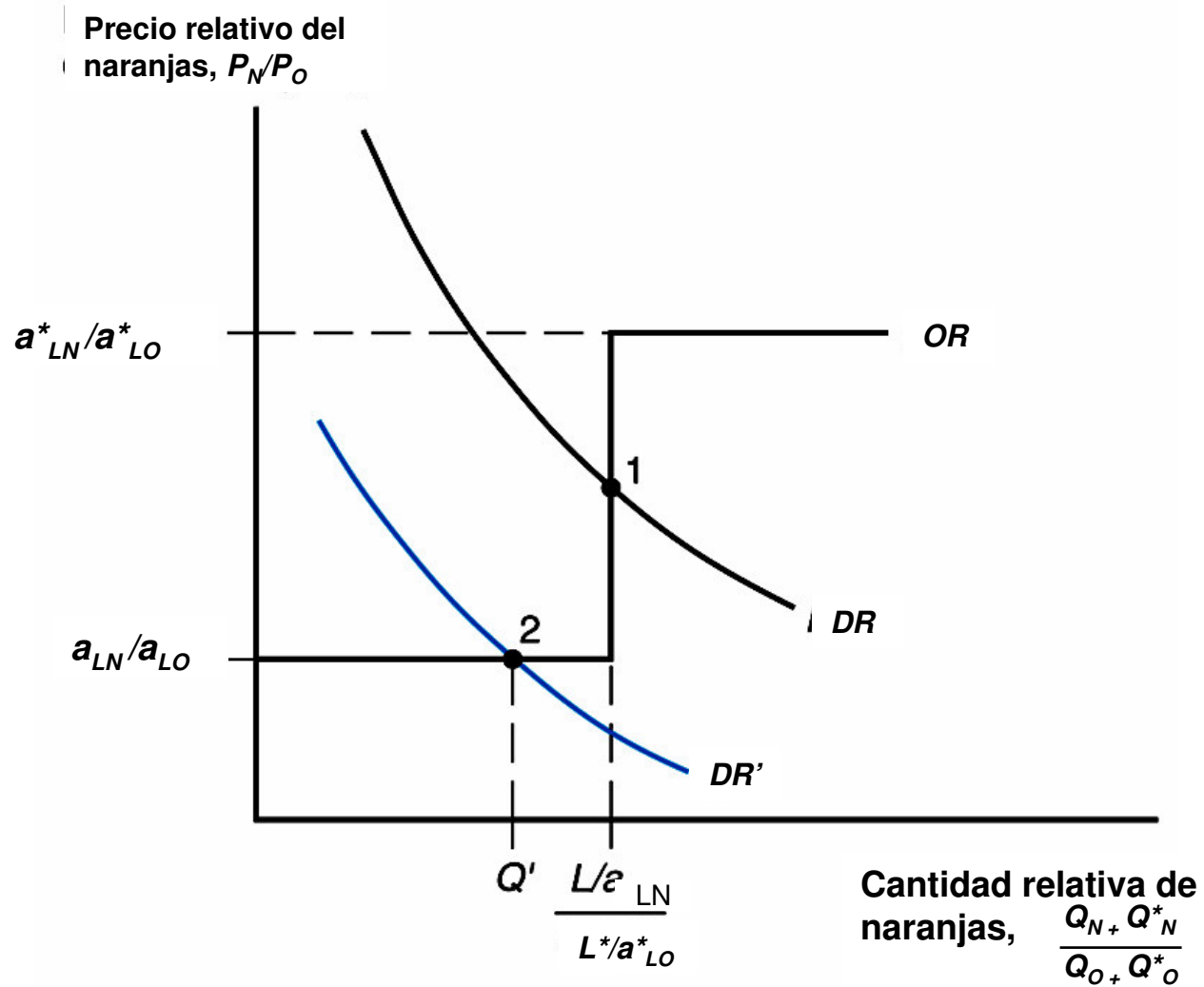
➤ EE.UU. tiene una ventaja comparativa frente a España en la producción de ordenadores

## 2.2. Comercio con un factor productivo: el modelo de Ricardo

- la condición bajo la cual España tiene esta ventaja comparativa implica a los cuatro requerimientos unitarios de trabajo, no sólo a dos (cómo en la ventaja absoluta)
- Precios relativos (costes de oportunidad) distintos en cada país → a ambos países les interesa exportar
- ¿Hasta que punto?: hasta que el precio relativo se iguale en ambos países

# **La determinación del precio relativo después del comercio**

**Figura 2-2** Oferta y demanda relativas mundiales



# Las ganancias del comercio

Demostración de que ambos países ganan.

Dos vías alternativas:

1. Comercio como un método indirecto de producción:  
comparar las alternativas para poder consumir un bien:  
producirlo o importarlo (hecho)
2. Efectos del comercio en las posibilidades de consumo de  
cada país. Gráficos de FPP

1) España puede dedicar 1 h de L a:

a) Producir ordenadores:  $1/a_{LO}$

b) A producir naranjas:  $1/a_{LN}$  y cambiarlas por ordenadores (precio =  $P_N/P_O$ ), obteniendo

$$1/a_{LN} * P_N/P_O \text{ ordenadores}$$

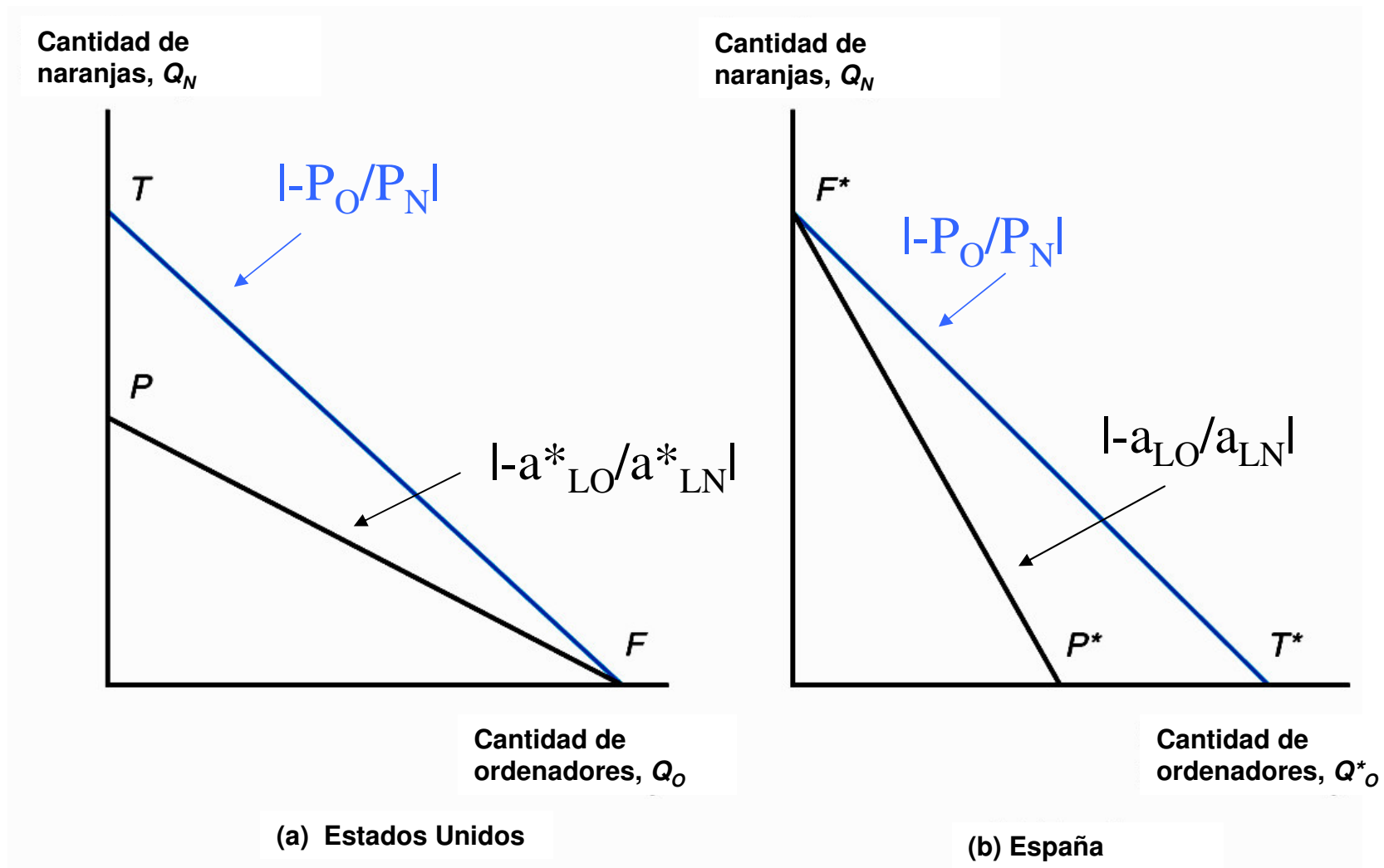
b) > a) si y sólo si

$$1/a_{LN} * P_N/P_O > 1/a_{LO} \text{ ó } P_N/P_O > a_{LN} / a_{LO}$$

Y hemos visto que en el equilibrio internacional

$$P_N/P_O > a_{LN} / a_{LO}$$

## Figura 2-3 El comercio amplia las posibilidades de consumo



## Salarios relativos

Argumento contrario al libre comercio (desde países ricos):

*Los bienes de los países pobres, con menores costes salariales, serán más competitivos que los nuestros*

España: Naranjas; EEUU: Ordenadores;  $P_N = 10 = P_O$  ( $P_N/P_O = 1$ )

	Tasa de salario	Salario (€)	Salario relativo	Productividad vs. otro país
España	$\frac{1}{2} N / h$	5 €	1 / 2 del de EEUU	<i>0,6 veces en N</i> <i><math>\frac{1}{4}</math> veces en O</i>
EEUU	1 O / h	10 €	2 del de España	<i>4 veces en O</i> <i>1,3 veces en N</i>