ESTEFANÍA FERRER PUERTAS

Ingeniera Química por la Universidad de Sevilla. Escuela Superior de Ingenieros.

Durante mi trayectoria profesional he desempeñado diferentes roles y responsabilidades en la empresa privada. En 2020 me lancé a montar mi propia compañía; LICO Cosmetics, logrando crear una empresa rentable con una facturación superior a los 17M€ (2025) y 20% de Ebitda positivo. Con un crecimiento basado en bootstrapping hemos conseguido crear una empresa que impacta de manera positiva a nivel económico y laboral (con un equipo de 47 personas) en Sevilla.

Idiomas: Inglés, Italiano y Español

Otros: Deportista de élite bádminton, preseleccionada para la olimpiada de Sidney 2000

Experiencia Laboral

Jun/2020 - actualidad Fundadora y CEO de LICO Cosmetics.

LICO es laboratorio de ingeniería cosmética, empresa fundada con 15k€ de inversión inicial y yo sola de equipo en junio 2020. LICO, empresa 100% sevillana, es un caso de éxito, desarrollando tratamientos exclusivos para la piel y el cabello basados en la ingeniería cosmética, y con un modelo DTC exclusivo ha logrado facturar 17M€ en 2025.

Dec/2015 - Jun/2020 Quality Program Coordinator. Materials and Processes Project Engineers Dtpo. Airbus Defense and Space .

Responsable de procesos de certificación en las tecnologías de composites, soldadura y sellado de avión.Trabajando para los programas Airbus de defensa A400M, C295, C235, Eurofighter, MRTT, civil A320Neo y A380, y para los programas Boeing 737, 737Max y 777.

Dec/2012 - Oct/2015 Support Project Manager. Materials and Processes Quality Area. Airbus DS

Proyecto de Cumplimiento REACH: Gestión de la Implantación del Reglamento REACH, trabajando en las siguientes tareas: Implantación de requisitos en toda la Cadena de Suministro Global de Airbus DS España.

Oct/2008 to Dec/2012 Business Development Manager Fotowatio Renewable Ventures

Responsable de la gestión para el desarrollo exitoso de las siguientes Plantas Solares de Colectores:

- ✓ Solar Collector Plant (50 MW) “Fotowatio Casablanca” (budget 250 M€).
- ✓ Solar Collector Plant (50 MW) “Fotowatio San Serván”. (budget 250 M€).

Participante de la venta exitosa de la planta “Fotowatio Casablanca” a la empresa ACS; Profits 75M€.

Jul/2007 to Aug/2008 Sourcing Engineer Abengoa Bioenergy

Negociación y seguimiento de las compras en las plantas de bioetanol de Abengoa Bioenergía España.

Punto focal en el proyecto de Implementación del Protocolo de Efecto Invernadero para Abengoa S.A. (Agente del departamento de compras).